



https://rpbg.com/rpbg/en_us/job/sales-representative/

Sales Representative

Description

RPBG N.V. zoekt een ambitieuze en resultaatgerichte Sales Representative die onze aanwezigheid in Suriname verder versterkt. In deze rol ben je een belangrijke schakel tussen RPBG en onze klanten, verantwoordelijk voor het opbouwen van waardevolle klantrelaties en het realiseren van commerciële groei.

Hiring organization

Rosheuvel & Partners Business Group

Date posted

January 8, 2026

Responsibilities

Jouw rol:

- Proactief benaderen van nieuwe en bestaande klanten
- Klanten adviseren en ondersteunen bij het vinden van oplossingen die aansluiten bij hun uitdagingen
- Strategisch beheren van leads en klantcontact via CRM
- Rapporteren van resultaten en marktinzichten aan de Sales Manager

Qualifications

Wie jij bent:

- Werk- denkniveau op HBO-niveau
- Aantoonbare ervaring in het opbouwen en onderhouden van klantrelaties en het realiseren van commerciële resultaten
- In het bezit van een geldig rijbewijs en flexibel in reizen door Suriname
- Vloeiend in Nederlands en Engels, kennis van Sranan Tongo is een pré
- Zelfstarter, overtuigend, commercieel ingesteld en resultaatgericht
- Sterk in relatiebeheer, presentaties en adviserende verkoopgesprekken

Job Benefits

Wat wij bieden:

- Een uitdagende en zelfstandige functie met impact op de commerciële strategie
- Ruimte om mee te denken en bij te dragen aan groei en innovatie
- Een energiek, jong team met een open communicatiecultuur
- Marktconform salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden

Contacts

Solliciteren:

Reageer via onze website www.rpbg.com of stuur jouw CV naar jobs@rpbg.net tot uiterlijk 2 weken na verschijning van deze vacature.